

Maurizio Battistelli Training

Consulenza & formazione

Andare oltre le parole

La comunicazione non verbale e l'assertività



Andare Oltre Le Parole

**La Comunicazione Efficace, La Comunicazione Non Verbale E
La Comunicazione Assertiva**

Giulianova, li 14 ottobre 2017 – Hotel Europa – Giornata formativa

**La giornata formativa è rivolta a tutti coloro, professionisti,
imprenditori, neo laureati che vogliono migliorare la capacità di
leggere ed interpretare il linguaggio del corpo, migliorare la capacità
di comunicare in modo efficace ed assertivo.**

LA COMUNICAZIONE EFFICACE, LA COMUNICAZIONE NON VERBALE E LA COMUNICAZIONE ASSERTIVA

La giornata formativa affronta l'argomento della comunicazione, saper *comunicare* in maniera **efficace** è necessario per trasmettere pensieri, idee e visioni. Saper leggere ed interpretare i codici e i Canali della **comunicazione non verbale**, i segnali del corpo, le risposte legate ai fattori emozionali sono i focus che verranno esaminati nella sessione formativa. La **Comunicazione Assertiva** è la capacità umana di far valere le proprie idee senza calpestare o prevaricare gli altri.

Ma a chi servono questi Training Day?

Oggi i corsi che vengono tenuti nelle aziende o negli ordini professionali, nelle associazioni di categoria o datoriali, riguardano soprattutto materie tecniche. Avere dimestichezza, saper leggere ed interpretare il linguaggio del corpo delle persone con cui interagiamo, è fondamentalmente utile a chiunque, dal momento che si tratta di forme di gestione che ci consentono di migliorare di gran lunga il nostro rapporto anche con gli altri.

Tutti i liberi professionisti (Manager, Avvocati, Commercialisti, Geometri, Agenti di commercio, ecc.) che hanno continuamente a che fare con le persone, con il proprio network di relazioni professionali o familiari, consente mantenere buoni rapporti nell'ambiente di lavoro e personale.

Naturalmente, ogni persona che abbia un'attività in proprio o che lavori con dei clienti ottiene notevoli vantaggi dal saper leggere ed interpretare il linguaggio del corpo, delle persone con cui interagisce costantemente e giornalmente.

A chi si rivolge

Il Corso è rivolto ai Professionisti, Imprenditori, neo Laureati, e a tutti coloro che vogliono migliorare la loro capacità di leggere ed interpretare il linguaggio del corpo.



Maurizio Battistelli Training
Consulenza & formazione

Metodo

A seconda della specificità dell'argomento sarà privilegiata una modalità di formazione frontale e una modalità interattiva che prevede esercitazioni pratiche. Il materiale oggetto del seminario sarà presentato in PPT (PowerPoint) e attraverso materiale audio-video.

Modulo A – Mattina (ore 10.00 – 13.00)

Modulo B – Pomeriggio (ore 14.30 – 18.30)

La giornata formativa è accreditata presso l'Ordine degli Avvocati di Teramo con il riconoscimento di 2 crediti formativi e presso il Consiglio dei Geometri e Geometri laureati di Teramo con il riconoscimento di 7 crediti formativi

Quota d'iscrizione ordinaria:
€ 400,00 oltre Tasse e contributi

**Quota d'iscrizione riservata a Ordini e Collegi accreditati e per iscrizioni entro 10 giorni (4 ottobre 2017) dalla data dell'evento:
€ 200,00 oltre Tasse e contributi.**

I docenti sono Maurizio Battistelli (Consulente aziendale, Team Leader e Formatore Professionista iscritto al Registro dei Formatori Professionisti A.I.F. n° 891, – Associazione Italiana Formatori) e **Roberto Ardizzi** (Formatore e Coach professionista iscritto A.Co.I – Associazione Coaching Italia – n° 326, certificazione UNI 11601:2015 per il servizio di Business, Life e Sport Coaching)

Maurizio Battistelli Training
Via Maestri del Lavoro, 5 – 64100 Teramo
Partita IVA: 01006470676 – C.F: BTTMRZ60L03L103S
Tel.: 3923309030 – mail: maurizio@mauriziobattistelli.it
www.mauriziobattistelli.it